

Studio Ramenghi

PSICOLOGIA DELLA COMUNICAZIONE

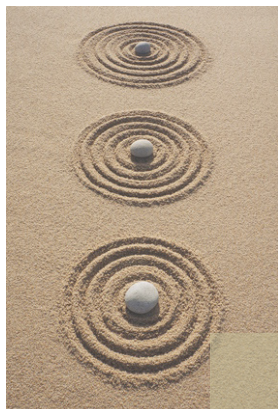
MINIMASTER 2019



Liberi professionisti,
manager e consulenti

in collaborazione con

bgBroker
MEDIAZIONI
ASSICURATIVE



PSICOLOGIA
DELLA
COMUNICAZIONE

Il programma

L'assertività



Modulo 4



Una strategia fondamentale per gestire con successo qualsiasi situazione professionale, sviluppando relazioni positive

4, 8, 11, 15, 18 **LUGLIO**

- Passività e aggressività, fonti di stress
- Assertività: come comunicare di fronte alle norme, ai conflitti, alla risoluzione di problemi.
- Le condizioni dell'assertività
- Flessibilità
- Chiarezza di obiettivi
- Capacità di ascolto
- Capacità di assumere rischi
- Saper gestire i feedback

Public speaking: parlare in pubblico



Modulo 5



Vincere la paura di parlare in pubblico e migliorare le capacità di comunicazione in pubblico

7, 10, 14, 17, 21 **OTTOBRE**

- I fattori di successo di una comunicazione efficace: come conquistare e mantenere l'interesse
- Scegliere le strategie comunicative
- La gestione delle emozioni: impariamo a parlare al nostro bambino
- Lo stress: cos'è e come gestirlo
- Tecniche di rilassamento

feb

La gestione delle risorse umane

mar

La comunicazione interpersonale

mag

La gestione del tempo

lug

L'assertività

ott

Public speaking:
parlare in pubblico

Presentazione

Questo progetto è un'iniziativa formativa attivata in partnership da Studio Ramenghi e BG Broker, con la finalità di erogare una formazione permanente ad imprese e professionisti su temi e strumenti che possono aiutare ad **aumentare la produttività aziendale** e ridurre i costi di gestione delle informazioni. Il programma si struttura in cinque moduli centrati sullo **sviluppo personale e sulle skill relazionali in azienda**.

Destinatari

- Liberi Professionisti
- Manager
- Consulenti

Agevolazioni

30% - cod **BGBROKER** - Clienti BG Broker

20% - cod **BNI** - Membri BNI

20% - cod **MULTI** - Aziende con 2 o più iscritti

20% - cod **PRIVATO** - Privati senza partita IVA

NB: le agevolazioni non sono cumulabili

Iscrizioni

📱 Inquadra con il telefono il **QR code** a destra e segui il link

OPPURE

🌐 Vai su www.studioramenghi.it/formazione/scheda-di-iscrizione

Obiettivi formativi

- Promuovere e sviluppare in liberi professionisti, manager e consulenti la predisposizione al raggiungimento degli obiettivi aziendali attraverso una **corretta gestione dei collaboratori**.
- Sviluppare le capacità di rapporto interpersonale attraverso **la conoscenza dei meccanismi della comunicazione**, la consapevolezza del proprio modo di comunicare e l'allenamento in situazioni di comunicazione

Quote di partecipazione

- Percorso completo (5 moduli) **€ 1.250**
- Singoli moduli: **€ 300**
- Le quote comprendono l'iscrizione ed il materiale didattico
- Le quote non comprendono tutto quanto non indicato alla voce "le quote comprendono"
- Quote al netto di IVA e oneri di legge

Altre informazioni

- **Durata:** ogni modulo dura 15 ore, articolato in 5 incontri di 3 ore
- **Orari:** 17:30 - 20:30
- **Sede corsi:** BG Broker, via Carlo Alberto 7/c - 24126 Bergamo



Bergamo: Via Giovanni Battista Berizzi, 15
Milano: Via Giulio Tarra, 5
Web: www.studioramenghi.it
Email: info@studioramenghi.it

Tel: +39 035 06 66 125
Tel: +39 02 87 18 90
Skype: [studio_ramenghi](https://www.skype.com/name/studio_ramenghi)
Fax: +39 035 06 61 654